



# SPACE TECH CAMPUS

DE WERELDWIJDE SPACE TECHNOLOGY SECTOR ONTWIKKELDE ZICH DE AFGELOPEN DECENNIA TOT EEN MIJARDEN BUSINESS, WAARBIJ IN HET DAGELIJKS LEVEN TOEGEPASTE PRODUCTEN EN DIENSTEN NIET MEER WEG TE DENKEN ZIJN.

Wel 90 procent van de ideeën uit de space tech wordt ook daarbuiten gebruikt. Denk aan ruimtetechnologie voor het vaststellen van de versheid van producten. Of simulatoren die gebruikt worden in vliegtuigen en Formule 1-wagens. Het space-cluster is de verborgen parel van de Duin- en Bollenstreek. Verborgen, want de spin-off van de sector is niet goed bekend. Wie weet dat space tech over toegepaste producten en diensten gaat? Maar ook: wie weet dat machinefabriek WEST END al menig satelliet de ruimte in heeft geholpen? Misschien is high tech wel een betere naam dan space tech gezien de vele vertakkingen naar andere sectoren.

DE BUSINESSCASE SPACE TECH CAMPUS HELPT DE SECTOR IN HAAR GROEI. DAT GEBEURT IN TWEE APARTE INITIATIEVEN:

1. Doorontwikkeling van het Space Business Park tot een High Tech Cluster op internationaal niveau.
2. Doorontwikkeling van de huidige Space Expo tot een Space Experience centre.

## DOELEN

Het Space Business Park groeit uit tot een High Tech Cluster op internationaal niveau dankzij:

- 1 Nauwere samenwerking op de High Tech Campus.
- 2 Versterken banden met de kennisinstellingen TUD, TNO etc.
- 3 Betere facilitering van nieuwe en bestaande bedrijven met geschikt vastgoed en de financiering ervan.
- 4 Verbeterde bereikbaarheid en zichtbaarheid van de High Tech Campus.
- 5 Verhoogde en geoptimaliseerde acquisitie in de driehoek.
- 6 Cros mediale marketing, samenwerking met andere hubs en een regionaal groeifonds.

En de ontwikkeling van een Space Experience Centre (SEC) als onderdeel van de High Tech Campus.



## ACTIVITEITEN

### VOOR HET SPACE BUSINESSPARK:

- Het aanstellen van een accountmanager en een acquisitiemanager.
- Het onderzoeken van de haalbaarheid en het opstellen van een businessplan voor een Shared Service Centre (SSC).
- Het opzetten van een investeringsfonds voor vastgoed.
- Het opzetten van een innovatiefonds voor start-ups en doorgroeï innovatie.
- De zichtbaarheid van het SBP verbeteren door inzet op bereikbaarheid (OV), bewegwijzering (bebording), handelsmissies, prijsvragen voor start-ups en beauty contests voor lokale champions.
- Tevens wordt het kansrijke initiatief van een Test Centre van De Roovers onderzocht. De Roovers is een techno start-up, gespecialiseerd in vacuüm-technologie in onder meer de ruimtevaartsector.

### VOOR HET SPACE EXPERIENCE CENTRE:

- Het uitvoeren van vier deelonderzoeken. De eerste twee onderzoeken richten zich op het concept en de markt voor het Experience Centre. Vervolgens kan onderzocht worden of er een businesscase gebouwd kan worden voor het Experience Centre en hoe financiering eruit zou kunnen zien.

## COFINANCIERING

- Voor wat betreft het opstellen van het haalbaarheidsonderzoek of businessplan SSC heeft het Innovation Quarter aangegeven een deel van de kosten te willen dragen.
- Voor wat betreft plankosten investeringsfonds en innovatiefonds wordt een beroep gedaan op het bedrijfsleven, particulieren en financiële instellingen uit de Duin- en Bollenstreek.

## GEVRAAGDE ONDERSTEUNING VAN GEMEENTEN

Ambtelijke ondersteuning is in deze businesscase gevraagd voor de optimalisering en facilitering op het gebied van zichtbaarheid en bereikbaarheid, inzetten van netwerk en de begeleiding van subsidieaanvragen.

## VERWACHTE RESULTATEN BUSINESSCASE

In 2030 hebben 100 bedrijven zich gevestigd op de High Tech Campus, met een werkgelegenheid van 2500 arbeidsplaatsen.

In 2030 trekt het Space Experience Centre 200.000 bezoekers per jaar.

### DEZE BUSINESSCASE DRAAGT VERDER BIJ AAN:

- Een High Tech imago dat bij 60% van de Nederlandse (zakelijke) bezoekers bekend is.
- Vijf nieuwe octrooien uit het Space Cluster in 2030.

## FINANCIERING 2018 T/M 2021

	Totaal
1 Accountmanagement	€ 70.000
2 Acquisitiemanagement	€ 70.000
3 Haalbaarheidsonderzoek SSC	€ 10.000
4 Plankosten investeringsfonds en innovatiefonds	€ 30.000
5 Zichtbaarheid	€ 420.000
6 Onderzoekskosten SEC	€ 170.000
<b>Totaal</b>	<b>€ 770.000</b>

## PROJECTEIGENAREN

- Gemeente Noordwijk gaat, namens de vijf gemeenten, op zoek naar een geschikte projecteigenaar.